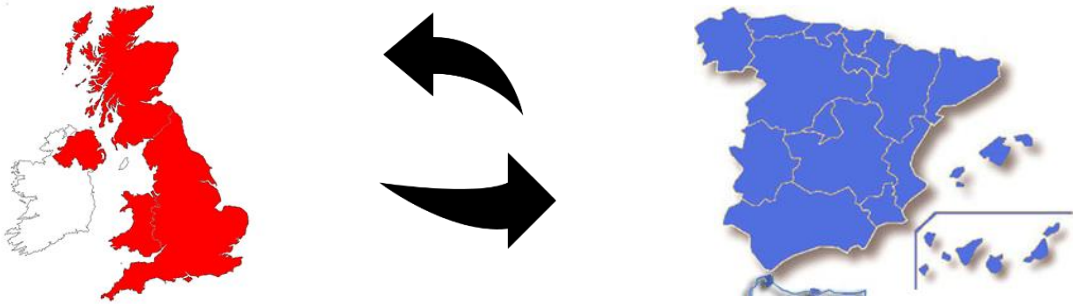
La empresa Española ante el BREXIT

Granada, 30 enero 2019

Nuestra relación con Reino Unido



- **Reino Unido es:**
  - **nuestro 3º cliente de bienes y servicios**
  - **1º/2º destino nuestras inversiones 2015/16**
  - **Primer emisor de turista**
- **Reino Unido seguirá siendo:**
  - **mercado prioritario, aunque más complicado**

Importancia de aprobar el Acuerdo de Retirada

- 30.03.2019: Reino Unido deja de ser miembro de la UE
- Acuerdo de retirada concluido.
  - No se aprueba el acuerdo

WTO OMC

  - Se aprueba el acuerdo

PERIODO TRANSITORIO

Calendario: Escenarios

Aprobación

RU notifica	Propuesta d Acuerdo	Aprobación Parlamento	Salida RU de UE	Periodo transitorio	¿Extensión periodo transitorio ?
29 marzo 2017	Noviembre 2018	Dic- 2018 – marzo 2019	29 Marzo 2019	31 marzo 2019 - 31 diciem 2020	

No aprobación

- Salida sin acuerdo el 29.03.19
- Renegociación acuerdo → retraso fecha salida
- elecciones, referéndum → retraso fecha salida

Acuerdo de Retirada

Tres temas fundamentales:

- Trato a la ciudadanía
- Compromisos presupuestarios
- Evitar frontera entre la República de Irlanda e Irlanda del Norte

  Dificultades: excepto con mercado interior y UA
- Otras cuestiones: indic. Geograf. , protec. datos

Periodo transitorio

Periodo transitorio

- Sólo si se acuerdo
- Duración: 30.03.2019 a 31.12.2020
- RU aplica la normativa UE
- Mismas condiciones para el comercio
- RU no participará en instituciones UE
- Se negociará la relación futura

Declaración sobre la relación futura → Acuerdo de libre comercio

- No aranceles ni restricciones cuantitativas
- Cooperación aduanera
- Cooperación en materia de regulación
- Disciplinas para garantizar competencia leal
- Relación profunda en servicios e inversiones
- Cooperación con agencias: ECHA, EMA y EASA

Elementos a valorar
Mercancías

- **Importancia:** El **51,3%** de nuestras exportaciones a RU son **de mercancías** y el **48,3%** de **servicios**.

- **Efectos:** ----- **IMPORTACIÓN- EXPORTACIÓN** ↓ ↓ ------
  - Habrá control aduanero y para-aduanero (tiempo)
  - Certificados
  - Licencias
  - Normas de origen
  - Reconocimiento mutuo
  - Registro de indicaciones geográficas, marcas.

Elementos a valorar
Servicios

- Importancia: supone casi mitad X, estable. Turismo principal partida
- Liberalización: Escasa en OMC; más profunda en UE.

  Dificultad liberalización por mucha regulación nacional, NMF
- Efectos: ----- **BARRERAS COMERCIO SERVICIOS** ↓ -----

  Generales: pérdida derecho establecimiento y prestación servicios.

  Sectoriales: en transporte, financieros, telecomunicaciones, audiovisuales, cualificaciones profesionales, movilidad trabajadores.

Plan de contingencia empresas

Ejemplos de medidas
Procedimientos y legislación aduanera: Familiarizarse https://www.icex.es/icex/wcm/idc/groups/public/documents/documento_anexo/mdez/mju1/~edisp/dax2013255463.pdf https://www.agenciatributaria.gob.es/AEAT.sede/procedimientoini/DD09.shtml. http://madb.europa.eu/madb/indexPubli.htm ; http://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es
Logística de pedidos; prueba origen
Registro de marcas, indicaciones geográficas
Créditos, seguros, auditores : Confirmar
Personal RU en UE ó de UE en UK: Permisos residencia, de trabajo, visados, SS
Contratos: Revisar cláusulas e incluir nuevos

Plan de contingencia Administración

Unión Europea: https://www.consilium.europa.eu/es/policies/eu-uk-after-referendum/

- Medidas normativas
- Web: numerosas fichas sectoriales

Presidencia:

- Web:http://www.lamoncloa.gob.es/brexit/Paginas/index.aspx
- Medidas normativas

Secretaría de Estado de Comercio

- Jornadas informativas por territorio español – casi 40
- Medios personales y mater: servicios Inspecciones Soivre
- Fichas en web:
  http://www.comercio.gob.es/es-ES/brexit/Paginas/Introduccion.aspx
  http://www.comercio.gob.es/es-ES/brexit/Paginas/Referencias-repercusiones-salida-UK-de-la-UE.aspx
- Ayuda a empresas: ICEX

Muchas gracias por su atención